

邯郸银行赞(下)

张建生

五赞银行业务好,

办事效率特别高。

有客户,快引导,

热情服务有礼貌,

点燃自己才能发光发热

美国石油大王洛克菲勒曾说: "如果你视工作为一种乐趣,人生 就是天堂;如果你视工作为一种义 务,人生就是地狱。"把工作当成贩 卖时间、整天浑水摸鱼的人,一辈 子也就是个撞钟的和尚、沉默的螺 丝钉;把工作当成修行的人,永远 在进步,永远在深耕,不仅享受了 工作的乐趣,更能获得别人无法企 及的成就。

人生最大的浪费,是在工作中混日子

心理学上,有一个"慢马定 律"。两匹马各自拉着一辆货车,一 匹马卖力地往前走,另一匹马在后 面慢悠悠地跟着。主人着急了,就 把后面慢马拉的货物,搬了一些到 快马的车上。慢马很高兴,走得更 慢了,还暗自得意,活该快马受累, 看我多舒服。后来,主人把慢马拉 的货物,全部搬到了快马的车上,把

每个人的青春都是一本书,

一本充满期待、充满梦想、充满希

望的彩色画卷。翻开第一页,我

的青春旅程新起点始于2020年的

夏天,这时我加入邯郸银行,从此

与邯银一起描绘着青春的画卷。

有人说,青春是一团火,是在工作

中要有一股炽热燃烧的激情,始

终保持一颗进取的心,勇于创新,

善于变革。在激情涌流的同时,

人梦、邯银梦和中国梦紧密联系 在一起。青年员工只有具备责任

意识、主动意识和使命意识,才能

在平凡的岗位上创造出一流的业

绩。要对承担的任务有等不起的

尔风额等香

将进酒 (书法)

風水五方施月李

子のおきにおう

尽责当下,准备未来,要把个

我们还要戒浮躁、笃行之。

逐梦青春放飞梦想

慢马送讲了屠宰场。"慢马定律"告 诉我们:如果你没有了价值,那就离

大林在一家设计公司上班,一 次跟同事闲聊时,发现和自己一同 进公司的员工,都涨了工资,只有自 己没涨。大林觉得公司对自己太不 公平了。他找到公司领导诉说"委 屈",但领导的一句话让他无言以 对:"别人设计的成果受到很多大客 户的认可,你这几年做出过什么业 绩?"原来,大林一直都在工作中混 日子,而能力还在原地踏步。平时 上班,大林对着电脑刷手机,时间一 到,直接打卡走人,从不加班。鉴于 大林的工作态度,领导也不愿意给 他安排重要的工作,只让他负责一 些无关紧要的事情,他还沾沾自喜 于工作的轻松。可结果就是,当初 一起人职的同事,工资和岗位都上 了几个台阶,而他只能在原地望洋

紧迫感,对手中的工作有慢不得

的责任感,坚决不让工作在我们

手中延误,不让不给力的情形在

我们身上出现,不让邯银声誉在

我们这里受损。在干好工作的同

时,要有一种"空杯"的心态,主动

去学习专业以外的知识、他人优

秀的一面,努力提升自己的综合

素养,时刻准备迎接崭新的挑战,

将会一如既往地以一团火的精

神、尽责当下的姿态,执著前行,

与大家一起在邯银这个大舞台上

追逐梦想,描绘更加精彩的画卷!

一路支行)

少游径质は不多

呼光的主教養を的る名言ま食

新起点、新征程、新希望,我

(作者单位:邯郸银行保定七

時富ま米井下する

世界公外

宴性

かるなる

陳

九大時八日

78

接放所之心之貴

但姓

持るお子が何う

からて

用奋斗诠释青春的本质内涵。

著名企业家稻盛和夫说:"一个 人对待工作的态度,决定了他的人 生走向。"有的人对工作敷衍了事、 得过且过,下班就庆幸又"混"了一 天。"混"了几年才发现,只有工龄的 增长,没有能力的提升,被社会淘汰 时措手不及。有的人却兢兢业业, 对工作认真负责,不断积累经验,提 升工作能力,拓宽视野格局。当机 会来临时,便能一飞冲天,实现人生 的跨越。人生最大的自觉,就是不 在工作中混日子。

主动工作,胜过被动听命

卡耐基曾说过:"除非别人要他 去做,否则绝不会主动做事的人,注 定一事无成。"凡事被动听命的人,也 只会让自己处在被动的位置。唯有 主动作为,才能谋得更长远的发展。

毛永刚被招聘进微软时,工作 是负责做word。当时,他对word只

有一个大概的了解,没有人告诉他 该怎么做。他试图跟美国总部沟 通,可得到的答复却是:"一切都要 靠自己去做。"最后,毛永刚根据自 己对产品的理解,充分研究用户的 使用习惯,结合产品的设计初衷,不 断测试发现问题。毛永刚成了微软 中国研发中心的部门经理。

主动做事的收益,或许不会在 一两天内显现出来,但是长期坚持 下来,主动做事的人,就能和其他人 拉开距离。

点燃自己,付出就有收获

如何判断一个人是否会成功? 看他能不能自燃,自己点燃自己,充

作家杨小米大学刚毕业时,在 三线小城做培训机构的课程销售。 为了提升签单率,她时刻关注公司 群里公布的签单信息,主动向同事

不忘初心

快乐银行

夙兴夜寐

专格也

4

4

将孟顶疗乳

易材

多少五

刻

王

昱

轩

35

養常香

を変

的镜型多髮

繁花

(油

请教成单经验。后来,即使她的业 绩已经很好了,还每天认认真真打 100个电话,邀约家长到校,而其他 同事每个月才打几个电话。公司要 求一周写一篇工作总结。很多同事 把这个当成"任务",每次写1000多 字,而她每篇都认真写5000字以 上。工作两年,她写了近100篇工 作总结,每篇都是对一周的总结和 复盘。正是这种"燃烧自己"的做事 风格和强悍的执行力,让她快速成 长,从底薪800做到月收入过万,更 是成为校区最优销售。

稻盛和夫说:"真正厉害的人, 都有一个共同的特质,那就是属于 自燃型的人。"他们从来不会在工作 中混日子,也不会被动听命,而是主 动去争取,将自己的能量,最大限度 地发挥出来。

点燃自己,是一个人难得的优 秀品质

(摘自"正和岛"微信公众号)

将进酒

(书法)

诗两首

园

莳兰垂钓寻闲趣,

骑行

(作者单位:邯郸银行保定恒祥大街支行)

游晶晶

无意春夏争风流, 只待西风染红袖。 莫道逊菊几分艳

我的"亲戚"张叔

衰。张叔下个月就要退休回张家口 老家了,这段时间,他跟我提及过多 次,言语中全是对邯郸这个第二故乡 的惜别和不舍。

张叔是上世纪八十年代的大学 生,毕业后分配到邯郸工作,从那时 起,他就将近半生都奉献给了邯郸这 片热土。张叔的工作单位就在我们 支行附近,虽然周边有好几家银行, 但张叔对我们邯郸银行情有独钟,几 乎所有业务都在这里办理。由于他 跟我爱人都是张家口人,张叔便将我 这个坝上的女婿按照辈份认作了他

少小离家老大回,乡音无改鬓毛 的"侄子",我们这门"亲戚"就这么 张叔面前有过一句怨言。我曾问过 后是要断喽!"我从张叔的话中听出 "顺理成章"地续上了。

> 随着对张叔的了解,我真切地感 受到了他们那代知识分子的担当和 牺牲精神。张叔虽然在邯郸工作这 么多年,但他在邯郸却没有置办任何 房产,一直都是住的单位宿舍,每个 月的工资除了很少部分留作日常开 销,剩余部分都上缴给了远在老家的

张叔的爱人跟张叔是大学同 学,毕业后分配回老家工作,肩负起 了照顾双方父母和抚养孩子的重 任,虽然辛苦,但这么多年她从未在

张叔这么多年两地分居的生活不觉 得辛苦吗?他说不苦是假的,但那 个年代比他们还辛苦的人大有人 在,自己没资格喊苦,而且那时候国 家不富裕,培养一个大学生不容易, 学成之后服从国家安排,到最需要 的地方去,为的就是让子孙后代不 再受这些苦。

这个定期到期我就不转存了,因为 明年我就不在邯郸了,你们行的报 纸办得确实不错,可惜以后我不能 再找你要了,咱们这门亲戚恐怕以

了一丝失落。出于对我们的认可和 信任,这几年张叔说服老伴儿把家 里的定期资金陆陆续续都存在我们 这里了,而且每次来办业务的时候 他都会要份我们的行报看看。张叔 看报看得很认真,有时候还专门拿 着报纸跑过来跟我讲解里面的某篇 文章写得如何精彩,他会用笔仔仔 张叔笑呵呵地说,"小赵,今天 细细地勾出来写得好的地方,甚至 在旁边写上心得笔记。"没关系的张 叔,现在我们所有定期产品都支持 线上渠道了,以后您就是在老家也 不耽误存款的。另外,我们的行报

每期也都会在官网上刊登电子版, 您可以在家里电脑上看,您要是想 看纸质的我就给您寄过去。"我安慰 着他,并手把手教会了张叔如何通 过手机端存取定期存款和在邯郸银 行官网上看行报

大多年者你多的

2

李文海

张叔满意地离开了,望着这个为 邯郸发展操劳了近半生的中年人的 背影,我内心充满了敬意。在大堂经 理这个岗位上,每天会听到客户无数 次的道谢,其实,我也应该向他们真 诚地说声感谢,因为在他们身上我学 到了很多珍贵的东西

(作者单位:邯郸银行汇荣支行)

我在邯郸银行成长

入职场的第一个单位,在这里,我 职场生活。努力为我的客户服务 好,使我的工作价值体现出来。

作为邯银人,最根本的是要 爱岗敬业,它是赢得客户认可最 根本的手段,是我们事业蒸蒸日 活的保障。正是对工作的热爱, 对岗位的负责,我立足岗位,尽心 尽责,不断学习,练习技能,以提 高工作效率。

随着知识经济时代的到来,企 业之间的竞争越来越表现为员工 素质之间的竞争。邯郸银行曾在

这不仅是邯郸银行的骄傲,更表 更好地为广大客户提供方便、快 从稚幼逐渐变得成熟,慢慢适应 现出员工超高的职场素质。从这 捷、准确的服务,赢得客户的信 一意义上说,企业之间竞争的实 质是员工业务能力的竞争。作为 支行的主出纳,我按照邯郸银行 优质的服务,我们每天温习文明服 的要求和规则去工作,我主要负 责网点现金的清分、现金的调拨、 初心,我满怀热忱、耐心体贴、周到 上的必备因素,更是我们美好生 人民币冠字号管理等工作。我不 细致地为客户服务。金融业是以 断地学习,充实大脑,经过一段时 间,我从业务不熟悉到熟知现金 业务,不断地填补业务的空白领 域。作为网点的一线员工,没有 过硬的业务技能,就干不好本职 工作。工作之余,我十分注重业 务技能水平的提高。只有掌握了

邯郸银行是我踏出校园,进 河北省技能大赛中获得第一名, 熟练的业务技能,才能在工作中 赖,由此吸引优势客户群体。

爱岗敬业要求我为客户提供 务用语。也正是抱着服务客户的 服务为主旋律的工作,客户的满意 与笑容是我们的追求。我们要怀 着一颗关爱心、一份奉献情,切切 实实地为单位着想、为顾客着想, 使客户乘兴而来,满意而归。

(作者单位:邯郸银行保定五 四路支行)

故宫御题匾额

王 洛

北京故宫是世界上现存规模最大、保 存最为完整的木质结构古建筑之一,是 国家AAAAA级旅游景区,1961年被列 为第一批全国重点文物保护单位,1987 年被列为世界文化遗产。故宫匾额知

"允执厥中"匾:中和殿"允执厥中" 匾,乾隆御笔。出自《尚书》:"人心惟 危,通心惟微,惟精惟一,允执厥中。"意 思是舜尧告诫大禹说,人心是危险难测 的,道心是幽微难明的,只有自己一心 一意,精诚恳切的秉性中正之道,才能

治理好国家。 "皇建有极"匾:保和殿"皇建有极"匾 乾隆御笔。意思是说,由天子来建立中 正的天下最高准则。有强调皇权之意。 "正大光明"匾:乾清宫"正大光明"

匾,顺治御笔。 "建极绥猷"匾:乾隆御笔。"极"是屋

脊栋梁,"建极"是要建立中正的治国方 略;"绥"是顺应之意,"猷"为道,为法 则。"建极绥猷"是说一国之君要上体天 道,下顺民意,用中正的法则治理国家。

"无为"匾:康熙御笔。意在告诫君主 要体恤民情,与民休息。

"中正仁和"匾:雍正御笔。清朝自雍 正皇帝后,就将寝宫从乾清宫迁到了养 心殿。意为帝王要中庸正直,仁爱和

"勤政亲贤"匾: 养心殿西暖阁"勤政 亲贤"匾是雍正御笔。体现了这个皇帝 对自己的严格要求。

"三希堂"匾: 养心殿西暖阁的旁边, 有一间几平米的小屋,乾隆为它取名 三希堂"。因该处藏有三件书法绝 品。"三希"还有"圣希天,贤希圣,士希 贤"之意,激励自己不断进取,提高自身 修炼,进入更高的境界。 (摘自网络)

六赞银行信誉好, 存款保险保值最可靠。

市场化,收益好, 千强银行世界排名往前跑。 国有控股信誉好, 激励着邯郸银行屡创新高!

准确无误简练快捷办理好。

赢得了客户信任一片叫好!

七赞银行服务好, 免费服务出新招。 像邻居,真周到, 十项免费服务一个都不少。 真心实意为百姓, 得到了父老乡亲好评如潮!

八赞银行前景好, 持续发展质量高。 新征程,新目标, 距世界银行五百强一步之遥。 任重道远不动摇, 期待着邯郸银行再传喜报!

(作者为邯郸银行丛台路支行客户)

翠柳摇丝慢弄弦, 枝头燕雀语喃喃 荷塘戏水游鱼兴, 林圃逐花彩蝶蹁。 春归去,夏展颜, 一梦轮回是经年

安信清心可坐禅?

青阳流光抚苇荷, 虹云溢彩染田郭。 千回蜂蝶花间舞, 百转莺鹂陌上歌。

一片丹心暖清秋。

(作者单位:邯郸银行人民西路支行)

舌尖上的美食

蚕豆:原产安息,西汉时传入中 原; 大蒜:西汉张骞出使西域时带回

香菜:西汉张骞出使西域时带回 中原;

葡萄:西汉张骞出使西域时传入 中原;

石榴:西汉张骞出使西域时传入 中原;

黄瓜:西汉张骞出使西域时带回, 南北朝时定名;

扁豆:汉晋时从印度传入; 莴笋:南北朝时从西域传入;

茄子:南北朝时从印度传入中

菠菜:原产波斯,唐朝时从尼泊尔 传入中原; 西瓜:五代时由回纥从西域带入

中原,意为"西域之瓜"; 绿豆:北宋时期从印度传入中原; 胡萝卜:元朝时从波斯传入,意为 "胡人的萝卜";

红薯:原产美洲,明朝时由菲律宾 传入中原;

四季豆:明朝时从中美洲传入中

菠萝:明朝时从巴西传入岭南; 向日葵:明朝时从美洲传入中原; 玉米:明朝时从美洲传入中原; 辣椒:明朝时从美洲传入,晚清才

洋葱:明朝时由葡萄牙人传入岭

南,清末普及;

土豆:原产美洲,明朝末期传入中

西葫芦:清朝时从美洲传入中原; 生菜:清朝末期由欧洲人带入中

花菜:清朝末期由欧洲人带入中

番茄:清朝末期从美洲传入,意为

"番邦之茄子";

苹果:清朝末期由美国传入;

草莓:清末由英法带入中原。

(来源:网辑)